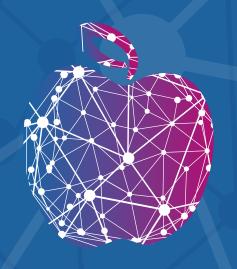


ALLA GUIDA DEL TUO STUDIO ODONTOIATRICO

Come diventare un professionista ed un imprenditore etico e di successo.

DIRETTORE DEL CORSO
Ilaria SALONNA
Marco TAVAZZA



OIS ACADEMY - Management School
DIRETTORE SCIENTIFICO
DOTT. Mario FAVORITI

Edizione Maggio 2020

IL CORSO DA DIRITTO A CREDITI ECM CODICE CORSO 1MA20GS01

OIS ACADEMY:

La Scuola Italiana
dedicata esclusivamente
alla formazione specialistica
per odontoiatri.
Medical & Management.

I VALORI FONDANTI DELL'ACADEMY:

#INNOVATION #PRACTICE #SHARING

Il corso da diritto a:

- CREDITI ECM;
- MEMBERSHIP CARD OIS ACADEMY;
- attestato di frequenza.

ALLA GUIDA DEL TUO STUDIO ODONTOIATRICO



"La conoscenza è imparare qualcosa ogni giorno." La saggezza è lasciar andare qualcosa ogni giorno."

Lao Tzu





SCOPO DEL CORSO E DOCENTI

Il titolare di Studio molto spesso è un grande esperto di ciò che compete la sua branca, cioè quello che ha appreso in tanti anni di studio e corsi di aggiornamento.

Quello che nessuno lo ha preparato a fare è governare lo Studio da un punto di vista più "imprenditoriale". Infatti, oggi si trova anche a:

- 1. gestire un team di persone (dipendenti o collaboratori);
- 2. gestire i flussi economici dello Studio;
- 3. essere sempre aggiornato sulle normative vigenti;
- 4. fare marketing e social media marketing.

Queste sono funzioni di competenza di un piccolo imprenditore.

Il corso si prefigge l'obiettivo di illustrare un modello di Governance, articolato in diverse fasi, che, se applicato attraverso un processo di miglioramento continuo, permette:

- 1. di adequare l'organizzazione ai mutamenti del mercato;
- 2. di portare all'eccellenza le capacità di ogni risorsa e del gruppo;
- 3. di installare un modello di management orientato all'agilità, efficienza e prosperità.

I partecipanti porteranno con loro una lista di azioni pratiche, da applicare in Studio ed eventualmente da approfondire con il consulente in un possibile prosieguo formativo.

DIRETTORI DEL CORSO

Marco TAVAZZA

Marco Tavazza è founder di META Unconventional Management, società di consulenza e formazione manageriale.

È un project manager, un formatore ed un consulente di HR, di governance aziendale e di gestione del cambiamento.

Ha un'esperienza trentennale sia di manager che di consulente in aziende di dimensioni e settori diversi ed ha sviluppato una significativa competenza specifica nel Management Odontoiatrico/Sanitario. Si è a sua volta formato con i migliori esperti internazionali nelle sue aree di competenza.

Ilaria SALONNA

Ilaria SALONNA è founder di META Unconventional Management, società di consulenza e formazione manageriale.

Ha un'esperienza ventennale come consulente di HR, councelor professionale, formatrice e PR Manager, esperta di Privacy e DPO oltre che di gestione del cambiamento.

Nel 2008 ha conseguito un Master triennale in Counseling Aziendale c/o ASPIC di Roma e una Laurea Triennale in Psicologia – Scienze e Tecniche Psicologiche della Valutazione e della Consulenza Clinica (Nuovo Ordinamento) c/o Università "La Sapienza" di Roma; nel 1999 si è laureata in Giurisprudenza c/o l'Università degli Studi di Bari.

COORDINAMENTO DIDATTICO

EDIZIONE Maggio 2020

COSA IMPARI

- Ad applicare una management dello Studio più funzionale.
- A governare lo Studio attraverso la corretta gestione delle risorse che vi lavorano e ottenere così un miglioramento delle performance, anche e soprattutto, in termini di fatturato e utili.
- Una lista di azioni pratiche, da applicare in Studio in un'ottica di miglioramento continuo.

PROGRAMMA DEL CORSO

Orari: 22 maggio 2020 registrazione 8.30-9.00

corso 9.30-18.30

23 maggio 2020 corso 9.00-18.00

22 MAGGIO

- Introduzione.
- Costruire una Vision.

11.30 - 11.45 PAUSA CAFFÈ

- Lo scenario attuale.
- La gestione delle risorse.

13.30 - 14.30 PAUSA SPUNTINO

- L'organizzazione dinamica.
- Roadmap

17.00 - 17.15 BREAK

- Comunicazione efficace Prima Parte
- Commenti e saluti

23 MAGGIO

- La misurazione delle performance.
- Il project management.

11.00 - 11.30 PAUSA CAFFÈ

• La leadership.

13.00 - 14.00 PAUSA SPUNTINO

- Comunicazione efficace Seconda Parte
- La governance.

16.30 - 16.45 BREAK

- Esercitazione finale.
- Condivisione risultati esercitazione, discussione e saluti.

IMPORTO E CONDIZIONI

Il corso è a numero chiuso e prevede fino ad un massimo di 20 discenti.

INVESTIMENTO PER IL CORSO ALLA GUIDA DEL TUO STUDIO ODONTOIATRICO

L'investimento per il corso è di € 500,00.

INVESTIMENTO PER IL LEADER ASSESSMENT

Se desideri, prima del corso, eseguire la sessione di LEADER ASSESSMENT L'investimento è di € 450,00.

Eccezionalmente, per l'anno accademico 2019-2020 e solo in combinata con un corso della Management School, offriamo LEADER ASSESSMENT al prezzo di \in 50,00!!!

Scopri di più sul LEADER ASSESSMENT sulla pagina del sito.

Per informazioni sulle modalità di pagamento e iscrizione:

Tel. 06 5655 6473

info@oisacademy.it

SEDE DEL CORSO

COLOMBO EVENTI Viale Cristoforo Colombo, 116 00147 Roma

Il corso da diritto a circa 20 crediti ECM.*

* Stima basata sui crediti di altri nostri corsi. Essendo il corso ALLA GUIDA DEL TUO STUDIO ODONTOIATRICO, programmato per il 2020, potremo comunicare il numero esatto dei crediti ECM solo a gennaio 2020.



OIS ACADEMY:

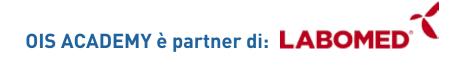
La Scuola Italiana
dedicata esclusivamente
alla formazione specialistica
per odontoiatri.
Medical & Management.

MEMBERSHIP CARD - OIS ACADEMY

Agli studenti del corso verrà consegnata, la **MEMBERSHIP CARD - OIS ACADEMY**, numerata e personale, con il relativo regolamento.

La **MC-OA** consente di ottenere una serie di vantaggi e promozioni dedicate sui corsi OIS ACADEMY oltre ad altri benefici che scoprirai nel tempo.





Via Bartolo da Sassoferrato, 6 00165 Roma - RM tel. 06 5655 6473

www.oisacademy.it